



# THE RAID WAY

Caro Profissional do Mergulho,

aqui segue algumas ações que podemos juntos trabalhar para desenvolver um plano de negócios entre você e a **RAID**, RAID Brasil.

## ENTENDENDO O MODELO DE NEGÓCIOS RAID

- 100% on-line
- Ambientalmente amigável
- Disponível a qualquer hora, em qualquer lugar
- Nunca sem estoque
- Sem custos de frete ou atrasos no envio
- Menor custo para os empresários
- Mais atraente para o mercado jovem
- Sem estoque obsoleto ou desatualizado
- Certificado Digital Automático - E-CARD gratuito na HORA!

## ESTAMOS ATENTOS A UM NOVO GRUPO DEMOGRAFICO

- Sem sala de aula – Mais tempo para treinamento na água
- Aprendizado GRATUITO
- Treinamento REMOTO
- O fator “Cool”
- Treinamento “Sempre Ativo”
- Permite o aprendizado a qualquer hora e em qualquer lugar
- Apelo à geração mais jovem – os futuros mergulhadores

## SOMOS COMPLETOS

- Freediving
- Mergulho Recreativo
- Mergulho Técnico
- Mergulho em Cavernas
- Mergulho com Rebreather

## TREINAMENTO DE ALTA QUALIDADE

Forte ênfase no **Controle de Flutuabilidade**, desde o início. **Flutuabilidade não é uma especialidade!**

- O Fundamento do treinamento técnico adotado no treinamento básico
- Uma **Pirâmide de Conhecimento** – uma base sólida torna o aprendizado melhor e mais rápido
- O treinamento online fornece um maior nível de conhecimento sem tempo extra na sala de aula

## MAIS RENTÁVEL COM A RAID

- Custos mais baixos
- Sem “Crew Packs” físicos e sem custos de envio
- Créditos do curso aplicáveis a todos os cursos
- Mais oportunidades de vendas
- Um caminho de educação continuada estabelecido

## CURSOS CONTINUADOS

- Plataforma técnica promove educação continuada
- Programa online coloca novos cursos na frente do seu cliente
- Formação superior leva a mais educação continuada
- Materiais visuais RAID (como o Fluxograma de Treinamento) incentivam os mergulhadores a aspirar ao próximo nível

## SOMOS MERGULHADORES NA RAID

- Relacionamo-nos com o seu cliente e ambiente
- Construído por mergulhadores para mergulhadores
- Uma rede de profissionais de mergulho ajudando uns aos outros
- Internacionalmente credenciado e aceito em todo o mundo

## CRESCENDO SEU NEGÓCIO COM A RAID

- O mergulho requer experiência e ofertas em mais áreas do que treinamento
- Desenvolver todos os 3 pilares para garantir o crescimento sustentável (Turismo, Equipamentos e Treinamento de Ponta)
- Mantenha seu negócio profissional, atual e moderno
- Faça uso ativo das nossas redes sociais
- Publique regularmente conteúdo interessante e relevante (diariamente)
- Crie um calendário mensal de suas postagens com antecedência. Atenha-se aos temas diários
- Publique conteúdo profissional que criará sua própria marca e a marca RAID
- Trabalhe com outros centros de mergulho RAID
- Mantenha contato com seu banco de dados atual
- É mais fácil conseguir um cliente em sua loja gastando 10% a mais do que conseguir 10% mais clientes.
- A retenção é tão importante quanto a aquisição
- Crie um banco de dados de clientes em potencial – e fique conectado (e-mails, mídias sociais, concursos, etc.)
- Lojas de mergulho não são seus concorrentes. Outros esportes de aventura ou atividades ao ar livre têm mais impacto em seus negócios do que outra loja de mergulho

## CONSTRUINDO UM NEGÓCIO SAUDAVEL COM A RAID

Ganhar dinheiro é muito simples, se sua margem bruta exceder seus custos você obtém lucro.

Você pode controlar

- Seus custos
- Sua margem
- Suas vendas

Conheça seu ponto de equilíbrio e ajuste até que você seja lucrativo.

## PLANEJE O SEU CRESCIMENTO COM A RAID

- O planejamento não precisa ser complexo
- Liste os objetivos e metas que você deseja alcançar
- Priorize por retorno, tempo, custo. Se algo não demorar muito, custar pouco e produzir um grande retorno, faça isso primeiro
- Defina uma data e delegue tarefas
- Monitore o progresso semanalmente
- Lembre-se do FOCO em colocar as atividades de alto retorno em primeiro lugar
- **Obtenha um pilar lucrativo** e use-o para financiar o próximo
- Nunca use o treinamento como um líder de perda. A formação é um pilar fundamental do seu business
  - Certifique-se de que seus cursos são **rentáveis, com a RAID isso é possível**
  - Existem duas maneiras de ganhar mais dinheiro
  - Aumentar as vendas
  - Diminuir despesas **com a RAID isso é possível**
- O que é o ponto de equilíbrio para o seu negócio?

## O QUE DIFERENCIA A RAID DAS OUTRAS?????

QUALIDADE, CONTROLE DE QUALIDADE, BONS PREÇOS, BONS NEGÓCIOS, SEM ANUIDADES (PORQUE SOMOS PARCEIROS DE VERDADE)

Atenciosamente,

## DIVE RAID BRASIL

RAID REGIONAL OFFICE - RRO	RAID BRASIL REPRESENTATIVE
www.diveraidbrasil.com	CARLOS MORAIS
info@diveraidbrasil.com.br	carlos@diveraidbrasil.com.br
+55 11 95836 0416 WhatsApp	+55 11 95836 0416 WhatsApp

The **RAID** Way™