



THE RAID WAY

Caro Profissional do Mergulho,

aqui segue algumas ações que podemos juntos trabalhar para desenvolver um plano de negócios entre voce e a RAID, RAID Brasil.

ENTENDENDO O MODELO DE NEGÓCIOS RAID

- 100% on-line
- Ambientalmente amigável
- Disponível a qualquer hora, em qualquer lugar
- Nunca sem estoque
- Sem custos de frete ou atrasos no envio
- Menor custo para os empresários
- Mais atraente para o mercado jovem
- Sem estoque obsoleto ou desatualizado
- Certificado Digital Automático - E-CARD gratuito na HORA!

ESTAMOS ATENTOS A UM NOVO GRUPO DEMOGRAFICO

- Sem sala de aula – Mais tempo para treinamento na água
- Aprendizado GRATUITO
- Treinamento REMOTO
- O fator “Cool”
- Treinamento “Sempre Ativo”
- Permite o aprendizado a qualquer hora e em qualquer lugar
- Apelo à geração mais jovem – os futuros mergulhadores

SOMOS COMPLETOS

- Freediving
- Mergulho Recreativo
- Mergulho Técnico
- Mergulho em Cavernas
- Mergulho com Rebreather

TREINAMENTO DE ALTA QUALIDADE

Forte ênfase no **Controle de Flutuabilidade**, desde o início. **Flutuabilidade não é uma especialidade!**

- O Fundamento do treinamento técnico adotado no treinamento básico
- Uma **Pirâmide de Conhecimento**– uma base sólida torna o aprendizado melhor e mais rápido
- O treinamento online fornece um maior nível de conhecimento sem tempo extra na sala de aula

MAIS RENTAVEL COM A RAID

- Custos mais baixos
- Sem "Crew Packs" físicos e custos de envio
- Créditos do curso aplicáveis a todos os cursos
- Mais oportunidades de vendas
- Um caminho de educação continuada estabelecido

CURSOS CONTINUADOS

- Plataforma técnica promove educação continuada
- Programa online coloca novos cursos na frente do seu cliente
- Formação superior leva a mais educação continuada
- Materiais visuais RAID (como o Fluxograma de Treinamento) incentivam os mergulhadores a aspirar ao próximo nível

SOMOS MERGULHADORES NA RAID

- Relacionamo-nos com o seu cliente e ambiente
- Construído por mergulhadores para mergulhadores
- Uma rede de profissionais de mergulho ajudando uns aos outros
- Internacionalmente credenciado e aceito em todo o mundo

CRESCENDO SEU NEGÓCIO COM A RAID

- O mergulho requer experiência e ofertas em mais áreas do que treinamento
- Desenvolver todos os 3 pilares para garantir o crescimento sustentável (Turismo, Equipamentos e Treinamento de Ponta)
- Mantenha seu negócio profissional, atual e moderno
- Faça uso ativo das redes sociais
- Publique regularmente conteúdo interessante e relevante (diariamente)
- Crie um calendário mensal de suas postagens com antecedência. Atenha-se aos temas diários
- Publique conteúdo profissional que criará sua própria marca e a marca RAID
- Trabalhe com outros centros de mergulho RAID
- Mantenha contato com seu banco de dados atual
- É mais fácil conseguir um cliente em sua loja gastando 10% a mais do que conseguir 10% mais clientes.
- A retenção é tão importante quanto a aquisição
- Crie um banco de dados de clientes em potencial – e fique conectado (e-mails, mídias sociais, concursos, etc.)
- Lojas de mergulho não são seus concorrentes. Outros esportes de aventura ou atividades ao ar livre têm mais impacto em seus negócios do que outra loja de mergulho

CONSTRUINDO UM NEGÓCIO SAUDAVEL COM A RAID

Ganhar dinheiro é muito simples, se sua margem bruta exceder seus custos você obtém lucro.

Você pode controlar

- Seus custos
- Sua margem
- Suas vendas

Conheça seu ponto de equilíbrio e ajuste até que você seja lucrativo.

PLANEJE O SEU CRESCIMENTO COM A RAID

- O planejamento não precisa ser complexo
- Liste os objetivos e metas que você deseja alcançar
- Priorize por retorno, tempo, custo. Se algo não demorar muito, custar pouco e produzir um grande retorno, faça isso primeiro
- Defina uma data e delegue tarefas
- Monitore o progresso semanalmente
- Lembre-se do FOCO em colocar as atividades de alto retorno em primeiro lugar
- **Obtenha um pilar lucrativo** e use-o para financiar o próximo
- Nunca use o treinamento como um líder de perda. A formação é um pilar fundamental do seu business
 - Certifique-se de que seus cursos são **rentáveis, com a RAID isso e possível**
 - Existem duas maneiras de ganhar mais dinheiro
 - Aumentar as vendas
 - Diminuir despesas **com a RAID isso e possível**
- O que é o ponto de equilíbrio para o seu negócio?

O QUE DIFERENCIA A RAID DAS OUTRAS?????

QUALIDADE, CONTROLE DE QUALIDADE, BONS PREÇOS, BONS NEGÓCIOS, SEM ANUIDADES (PORQUE SOMOS PARCEIROS DE VERDADE)

Atenciosamente,

DIVE RAID BRASIL

REGIONAL OFFICE	REGIONAL REPRESENTATIVE
www.diveraidbrasil.com	CARLOS MORAIS
info@diveraidbrasil.com.br	carlos@diveraidbrasil.com.br
+55 11 3136 0743 / +55 11 95836 0416 WhatsApp	+1 954 937 8728 WhatsApp

The RAID Way™